



Signataire : Sophie Bobillier

Date de dépôt : 2 juin 2025

Question écrite

Quelle stratégie face au rachat de VMware par Broadcom ?

En novembre 2024, l'entreprise VMware a été rachetée. Son nouveau propriétaire Broadcom a radicalement changé le modèle financier. Selon un article *The Register*¹, le coût des licences a augmenté d'un facteur 8 à 15 en Europe. On parle, donc bien, d'une augmentation allant de 800% à 1500%. C'est ce que montre le très sérieux Observatoire européen de la concurrence dans le cloud.

Le marché des solutions de virtualisation est très concurrentiel (Hyper-V, Nutanix, OpenShift, OpenStack, Proxmox, XCP-ng...). Dans une telle situation, il paraît juste, a minima, d'analyser la situation pour savoir où aller.

Mes questions sont les suivantes :

- ***Quelles sont les prévisions financières estimées pour notre canton sur cette augmentation constatée qui est de 8 à 15 fois en Europe ?***
- ***Quel nombre d'hyperviseurs et de machines virtuelles est sous cette solution ?***
- ***Quelle est la somme en francs des licences payées par l'Etat pour cette solution de virtualisation ?***
- ***Quelle stratégie est envisagée pour se défaire de cet outil ?***

¹ « Hausse des prix de VMware ? Entre 800 et 1500 %, annoncent les clients européens », selon le journal « The Register » dont le lien est : https://www.theregister.com/2025/05/22/euro_cloud_body_ecco_says_broadcom_licensing_unfair/

- *Quelles autres solutions ont déjà été analysées depuis cette annonce ?*
- *Les alternatives de logiciels libres sont-elles envisageables ? Dans la négative, veuillez expliciter la/les raison/s.*
- *Quels sont les coûts, le nombre d'hyperviseurs et le nombre de machines virtuelles de ces autres solutions regroupées par solution ?*